

## Case

Google Ads for printing house

 $\mathbf{O}$ 



## Introductory information about the project:

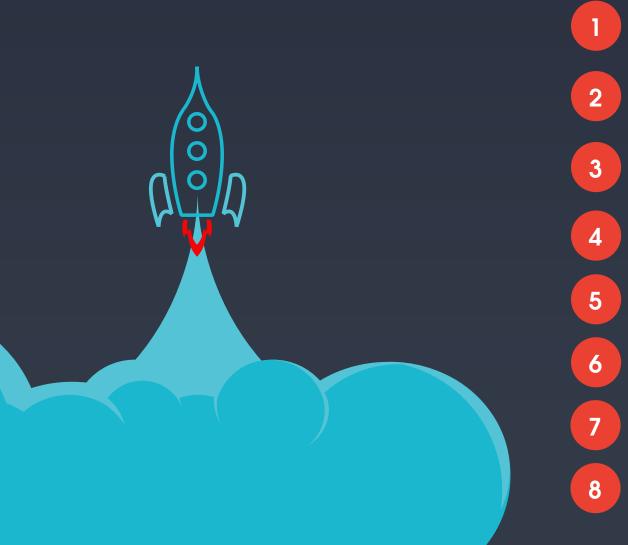
#### Printing house

- Direction: printing house
- Budget: 130 000 uah/month
- Goal: Transactions





### What was done first:



We assembled a complete semantic core using several services

Developed the correct structure of the advertising account

Used all available types of advertising campaigns

Collected enough data for optimization

Set up Google Analytics

Switched to AI campaigns

Monitor performance with Google Data Studio

Got a huge number of sales



			Источники трафика					Поведение		Конверсии Электронная торговля 🔻		
Название/идентификатор кампании 🕐			Число кликов	Стоимость	Цена за клик ?	Пользователи	Сеансы	Показатель отказов	Страниц/сеанс	Коэффициент транзакций	Транзакции ? ↓	Доход 📀
			655 443 % от общего количества: 99,27 % (660 236)	2 229 453,49 % от общего количества. 98,86 % (2 255 227,24 )	3,40 Средний показатель для предстарления: 3,42 (-0,42 %)	568 160 % от общего количества: 33,78 % (1682 168)	1 183 508 % от общего количества: 27,31 % (4 333 102)	<b>46,75 %</b> Средний показатель для предстарления: 44,38 % (5,33 %)	4,18 Средний показатель для представления: 4,27 (-2,26 %)	<b>3,07 %</b> Средний показатель для предстарления: 4,05 % (-24,26 %)	<b>36 339</b> % от общего количества: 20,69 % (175 636)	23 450 580,37 % от общего количества: 24,22 % (96 841 730,01 mm)
1.	ti ferral reserve		169 951 (25,93 %)	210 433,27 (9,44%)	1,24	90 840 (14,64%)	333 493 (28,18 %)	32,26 %	5,94	6,05 %	20 178 (55,53 %)	15 096 759,45 (64,38 %)
2.		1				43 755 (7,05%)	136 247 (11,51 %)	32,40 %	5,00	2,88 %	<b>3 927</b> (10,81 %)	2 133 908,13 (9,10%)
3.			20 841 (3,18%)	132 411,53 (5,94%)	6,35	<b>15 294</b> (2,47 %)	34 189 (2,89 %)	44,25 %	4,35	4,68 %	<b>1 599</b> (4,40 %)	<b>694 990,00</b> (2,96 %)
4.			n (*****)			34 119 (5,50 %)	57 345 (4,85 %)	48,61 %	3,84	2,39 %	1 370 (3,77 %)	901 582,53 (3,84 %)
5.	territ Offit Perspectation		69 550 (10,61 %)	162 950,80 (7,31 %)	2,34	32 327 (5,21%)	45 749 (3,87%)	77,21 %	2,40	2,88 %	1 318 (3,63 %)	1 418 889,60 (6,05 %)
6.	N (TT) Representation ( Theory, Magnatures 🔥	1	147 (0,02 %)	1 317,21 (0,06 %)	8,96	211 (0,03%)	4 243 (0,36 %)	12,21 %	7,81	29,39 %	<b>1 247</b> (3,43 %)	313 507,99 (1,34%)
7.	C Talmante Tepanet	1	3 683 (0,56 %)	15 344,86 (0,69 %)	4,17	3 364 (0,54 %)	7 555 (0,64%)	50,58 %	3,37	8,72 %	<b>659</b> (1,81 %)	473 999,77 (2,02 %)
8.	Securi Segura		33 085 (5,05%)	37 380,63 (1,68 %)	1,13	9 698 (1,56 %)	16 717 (1,41 %)	58,01 %	3,68	3,68 %	<b>615</b> (1,69 %)	237 627,97 (1,01 %)
9.	^	1				11 279 (1,82 %)	19 458 (1,64 %)	37,24 %	6,67	3,11 %	<b>606</b> (1,67 %)	233 429,01 (1,00 %)
10.	NI PT CAL / Verman		82 936 (12,65%)	250 479,41 (11,24 %)	3,02	70 688 (11,39 %)	85 850 (7,25 %)	56,31 %	2,76	0,65 %	<b>562</b> (1,55 %)	338 025,37 (1,44 %)

# My experience and competencies

- Leading Partner status in Google Partners
- Experience in cooperating with campaigns-leaders in various segments
- Experience in managing budgets over \$200,000/month
- Certified Specialist
- 15 years' experience in internet marketing

### Alexandr Omelyanenko

Director of Digital Marketing



www.omelyanenko.pro



omelyanenko.marketolog



omelyanenko.marketolog@gmail.com



PREMIER 2022



BUSINESS PARTNER





