

Кейс

Google Shopping
для интернет-магазина спортивной обуви





Вводная информация о проекте:

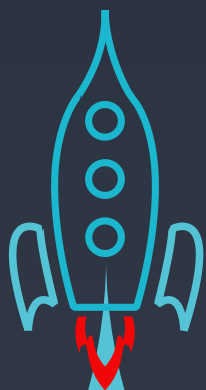
Интернет-магазин спортивной обуви

- Направление: Интернет-магазин спортивной обуви
- Бюджет: 400 \$/месяц
- Период: 12 месяцев
- Цель: Транзакции





Что было предпринято первым делом:



1

Проверили сайт на соответствие требованиям программы Merchant Center

2

Составили техническое задание по внедрению правок на веб-сайте для прохождения модерации

3

Выгрузили фид с данными и прошли модерацию в Google Merchant Center

4

Настроили электронную торговлю в Google Analytics

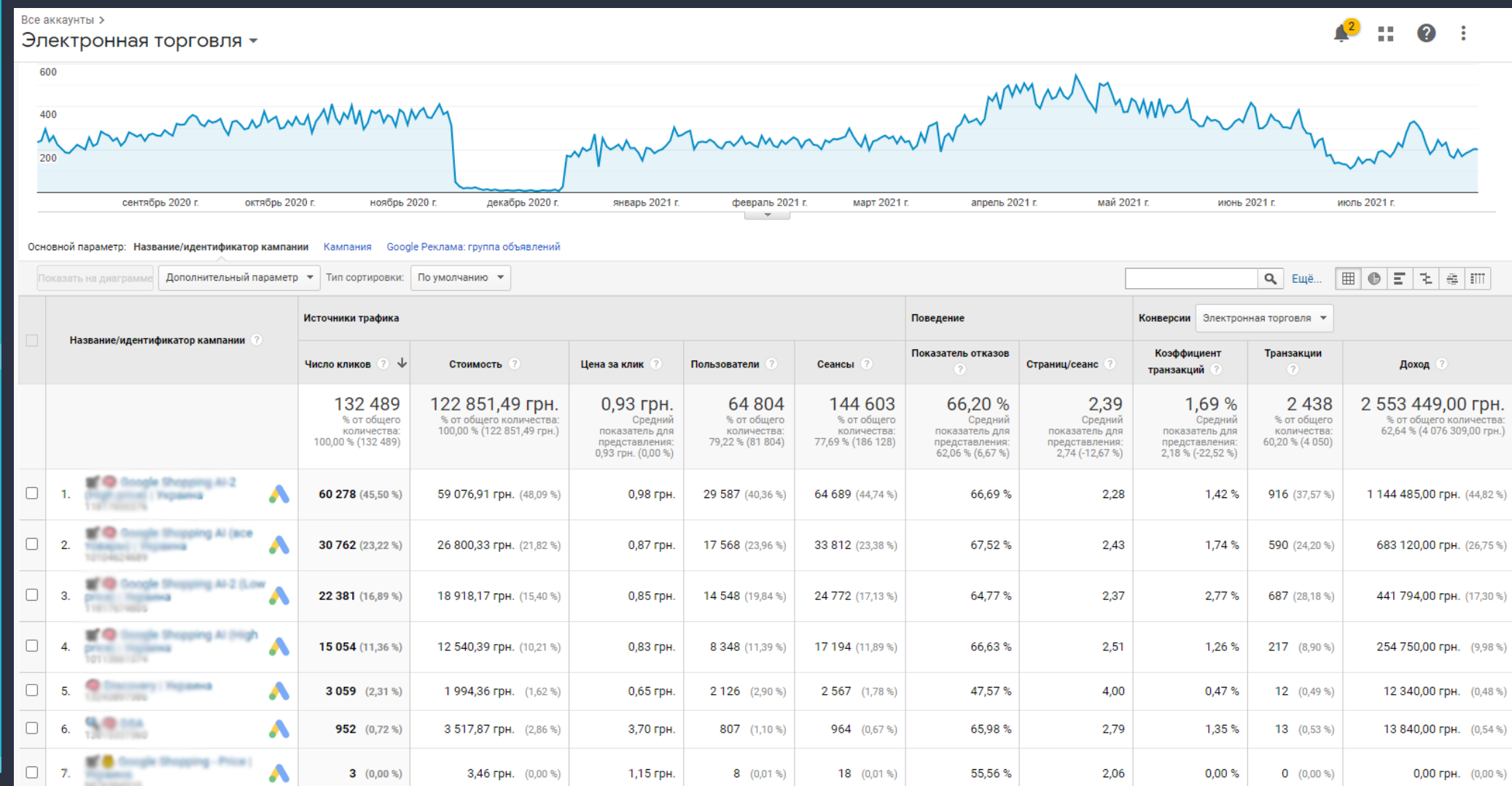
5

Настроили товарные рекламные кампании в Google Ads

6

Грамотно и корректно обучили Smart Google Shopping

Результаты работы





Мой опыт и компетенции

Александр Омеляненко

Интернет-маркетолог

- Premier статус в Google Partners
- Опыт работы с кампаниями-лидерами в своих сегментах
- Опыт работы с рекламными бюджетами свыше 200 000\$/ мес
- Сертифицированный специалист
- 7 лет в интернет-маркетинге



www.omelyanenko.pro



omelyanenko.marketolog



omelyanenko.marketolog@gmail.com

